

Les formations Septine & co

1. Objectif

La formation : Rendre l'apprenant autonome dans les domaines de :

- La production de moulages 3D
- La commercialisation et la communication dans le cadre d'une franchise
- Gérer l'activité en termes d'achat de matière première

La pédagogie : acquérir les gestes techniques de moulage d'une part et la gestion de l'activité d'une franchisee d'autre part.

2. Méthode

- A. Par reproduction du geste d'un moulage réel fait par la formatrice vers une autonomisation progressive
- B. Par mise en situation réelle
- C. Remise du livret de formation

3. Moyens nécessaires

- A. Equipe pédagogique avec référence
- B. Liste du matériel nécessaire
- C. Livret de l'apprenant

4. Déroulé pédagogique

A. Module 1

Jour 1 mise en place de la pièce d'accueil et maîtrise de la communication

Jour 2 formation sur les futures mamans et les nourrissons

Jour 3 suite sur les futures mamans et les nourrissons

Jour 4 finalisations des œuvres encaissements, livraisons et debriefing.

Jour 5 Débriefing, point commercial

B. Module 2

Jour 1 comprendre les attentes de la clientèle

Jour 2 formation sur les familles

Jour 3 suite de la formation sur les familles

Jour 4 formation sur les futures mamans.

5. Remise du livret de la Franchisée

Complétée par les notes de la formatrice et de la franchisée inscrites au cours de la formation, ce livré amender devient le document personnalisé de chaque formée, sa « bible » professionnelle de franchisée.

6. Evaluation, vérification de l'acquisition des compétences

Réception d'une cliente, prise de l'empreinte, coulage du plâtre, remise du produit fini, encaissement, documents internes à remplir.